

TEKNİK ŞARTNAME

Tablo: Eğitim/Danışmanlık Hizmeti İle İlgili Bilgiler

Yararlanıcı Adı	Adnan Menderes Teknoloji Geliştirme A.Ş. (ADÜ Teknokent)				
Proje Adı	Tarım Odaklı Şirketler İçin Ticarileştirme ve Yatırım Hazırlık Yönetim Modeli				
Eğitim Yeri	ADÜ Teknokent / ADÜ Yerleşkesi (Aydın)				
Danışmanlık Yeri	ADÜ Teknokent (Aydın) + Çevrimiçi (firma toplantıları) + Gerekli görülen durumlarda firma yerinde görüşme (TR32)				
Hizmet Türü	☒ Eğitim	☐	☒ Danışmanlık	☐	☒ Eğitim + Danışmanlık ☒ X
Eğitim Hizmet Süresi	Günlük Saat		6		
	Gün Sayısı		3		
	Toplam Saat		18		
	Açıklama		-		
Danışmanlık Hizmet Süresi	Açıklama		Danışmanlık hizmeti sözleşme imzalandıktan sonra 6 ay içinde tamamlanmalıdır. Danışmanlık süresi danışmanlık faaliyet planındaki faaliyetlerin tamamını kapsamaktadır. Teknik şartnamede yer alan hususların tamamının gerçekleştirilmesi ile danışmanlık faaliyeti tamamlanmış olacaktır. Bu kapsamda teklifler süre bazlı değil, işin niteliğine göre verilmelidir.		
Öngörülen Katılımcı Sayısı	24 kişi (12 firma x ortalama 2 temsilci)				

EĞİTİM FAALİYET PLANI	
Gün	Faaliyetler / Konu
1.	Tarımda Ticarileştirme Stratejileri (6 saat): Tarımsal değer zinciri ve ürün/çözüm konumlandırma, hedef pazar ve müşteri segmentleri, rekabet/benchmark, fiyatlandırma ve kanal stratejisi, dağıtım ve iş birliği modelleri, markalaşma-hikâyeleştirme, ticarileştirme yol haritası mantığı. Mini vaka analizi + firma bazlı çalışma şablonu.
2.	Yatırımcı Beklentileri ve Yatırım Kriterleri (6 saat): Yatırımcı türleri, tarım/agri-tech'te yatırım mantığı, traction göstergeleri, birim ekonomi ve ölçeklenebilirlik, riskler (regülasyon, iklim, tedarik, saha uygulaması), ESG/yeşil-dijital uyum, yatırım uygunluk kriterleri ve puanlama yaklaşımı. Örnek yatırım kriter seti ile uygulama.
3.	Uygulamalı Yatırım Hazırlık Atölyesi (6 saat): Pitch deck iskeleti, yatırım hikâyesi, problem-çözüm-ürün uyumu, finansal projeksiyon taslağı, KPI seti oluşturma, yatırım hazırlık "ön değerlendirme formu" uygulaması ve başlangıç skorlaması. Her firmaya ön değerlendirme çıktısı üretilecektir.

- Eğitimlere ilişkin fotoğraf, video gibi görseller sunulacaktır.

DANIŞMANLIK FAALİYET PLANI	
No	Faaliyetler / Konu

1.	Başlangıç ve Çerçeve Kurgu (Program Kick-off): ADÜ Teknokent ile başlangıç toplantısı, firma listesi ve temsilci teyidi, veri toplama planı, iletişim takvimi, kullanılan şablonların paylaşımı, dokümantasyon ve arşivleme düzeni.
2.	Firma Bazlı Mevcut Durum Analizi (12 firma): Her firmadan veri/ doküman toplama, yarı yapılandırılmış görüşmeler, ürün/teknoloji olgunluğu, pazar/kanal, ekip/operasyon, finansal durum ve yatırım hazırlık boşluk analizi. (Firma başına analiz raporu altyapısı oluşturulur.)
3.	12 Aylık Ticarileştirme Yol Haritası (12 firma): Hedef pazar, değer önerisi, satış kanalları, iş birliği stratejileri, fiyatlandırma, pazara giriş adımları, 12 aylık aksiyon planı ve sorumluluk matrisi.
4.	24 Aylık Yatırım Hazırlık Eylem Planı (12 firma): Yatırım ön koşulları, metrik set-up, hukuki/kurumsal hazırlık, IP/know-how, yatırım dokümanları, yatırımcı eşleştirme stratejisi, 24 aylık eylem planı.
5.	Pitch Deck Kurgusu ve Revizyon (12 firma): Firma başına minimum 12 slayt yatırım sunumu kurgusu, mesaj mimarisi, görsel/veri düzeni, yatırımcı sorularına hazırlık.
6.	Finansal Projeksiyon Taslağı (12 firma): 3 yıllık gelir-gider projeksiyonu için taslak şablon, temel varsayımlar, birim ekonomi mantığı, yatırım kullanımı (use of funds) çerçevesi.
7.	KPI Seti ve İzleme-Performans Çerçevesi (12 firma): Firma başına en az 8 KPI (toplam min. 96 KPI), takip periyodu, veri kaynağı, hedef değer yaklaşımı; teknokent içinde izleme standardı önerisi.
8.	Tarım Ticarileştirme ve Yatırım Hazırlık Yönetim Modeli Dokümanı (Kurumsal): Metodoloji, aşamalar, rol ve sorumluluklar, yatırım uygunluk kriterleri ve puanlama, yol haritası şablonları, izleme-değerlendirme çerçevesi, sürdürülebilir uygulama kılavuzu. (Min. 40 sayfa)
9.	Skor Karşılaştırma ve Sonuç Raporu: 12 firmanın yatırım hazırlık skor karşılaştırması (başlangıç), öğrenimler, öneriler, teknokent için uygulama önerileri ve yaygınlaştırma notları.
Danışmanlık Çıktısı ve Açıklama: Firma Bazlı Çıktılar (12 firma için): • Mevcut durum analizi raporu (min. 10 sayfa / firma) • 12 aylık ticarileştirme yol haritası • 24 aylık yatırım hazırlık eylem planı • 3 yıllık finansal projeksiyon taslağı • Pitch deck (min. 12 slayt / firma) • Performans göstergeleri seti (en az 8 KPI / firma) Kurumsal Çıktılar: • Tarım Ticarileştirme ve Yatırım Hazırlık Yönetim Modeli Dokümanı (min. 40 sayfa) • 12 firmanın yatırım hazırlık skor karşılaştırma raporu • Bölgesel tarım girişimciliği için referans model çerçevesi	

- Saha çalışmaları, anket, vb. çalışmalara ilişkin fotoğraf, video gibi görseller sunulacaktır.

Yeterlilik ve Referans Bildirme

Eğitmen/Danışman için aşağıdaki yeterlilik kriterleri aranacaktır.

Kriter No	Kriter
1.	Üniversite mezunu olmak
2.	Tarım, gıda, agri-tech veya değer zinciri projelerinde en az 3 proje danışmanlık/eğitmenlik tecrübesi
3.	Yatırımcı beklentileri, yatırım kriterleri, pitch deck ve finansal projeksiyon konularında saha tecrübesine ilişkin belge sunmak
4.	Strateji belgesi/ yol haritası/ eylem planı konusunda çalışmaları olmak ve kanıtlayıcı belge sunmak.
5.	Ölçme-değerlendirme, KPI tasarımı ve izleme çerçevesi oluşturma tecrübesine ilişkin belge sunmak
6.	TR32 bölgesi paydaşlarıyla çalışma deneyimi tercih sebebidir.

Diğer Hususlar

Ödemeler sunulan hizmet bittiğinde Güney Ege Kalkınma Ajansının muayene ve kabul işlemlerinin akabinde gerçekleştirilecektir. Ön ödeme veya hak ediş ödemesi gerçekleştirilmeyecektir.

Teklifler Türk Lirası cinsinden verilecektir. Tekliflerde KDV Hariç Tutar, KDV Bedeli ve KDV Dâhil Tutar ayrı ayrı belirtilecektir.